

Hendriks Hoekstra en van Eck nieuwbouwmakelaars door heel Nederland.



HENDRIKS HOEKSTRA EN VAN ECK NIEUWBOUWMAKELAARS

Wij verkopen nieuwbouw

Hendriks Hoekstra en van Eck nieuwbouwmakelaars

Johan van Hasseltweg 118 hs
1022 WZ Amsterdam

Martijn van Essen
Nieuwbouwacquisiteur /
WoningMarktConsultant
e-mail: m.vanessen@hendriks.nl
m.vanessen@hoekstraenvaneck.nl

tel: 020 - 6360 580
fax: 020 - 2010 133
gsm: 06 - 2044 2130

websites: www.hoekstraenvaneck.nl
www.hendriks.nl



Een sterke partner

Hendriks Hoekstra en van Eck Nieuwbouwmakelaars garandeert u een efficiënt, probleemloos en prettig verloop van de verkoopprocedure en verzekert u van een optimaal verkoopresultaat. En méér...

- Landelijke dekking met een bereik van miljoenen mensen
- Dagelijks contact met honderden potentiële kopers
- Maandelijks meer dan 200.000 bezoekers op de websites
- Exclusieve focus op nieuwbouw, ondergebracht in een gespecialiseerde afdeling
- Een eigen, gespecialiseerde Nieuwbouwwinkel in Amsterdam
- Professioneel advies van meerdere WoningMarktConsultants
- Vestigingen in Alkmaar, Almere, Amersfoort, Amsterdam, Amsterdam-noord, Apeldoorn (2x), Arnhem, Breda, Eindhoven (2x), Enkhuizen, Haarlem, Heerhugowaard, Hoofddorp, Hoorn, Lelystad, Monnickendam, Nijmegen, Purmerend, Roermond, Schagen, 's Hertogenbosch, Tilburg, Weert en Zaandam
- Een gevestigde, toonaangevende naam in elke regio waar u ontwikkelt
- Optimaal inzicht in de lokale markt
- dagelijkse interactie tussen de diverse kantoren, dus optimale afstemming vraag en aanbod
- Innovatief en professioneel
- Actief, betrokken en persoonlijk
- NVM, Funda

HENDRIKS HOEKSTRA EN VAN ECK NIEUWBOUWMAKELAARS

Verkoopsspecialist bij nieuwbouw, herstructurering en herbestemming

Snelle en succesvolle verkoop van nieuwbouwwoningen vraagt gedegen kennis van de regionale markt. Slimme marketing en overtuigende promotie. Klantgerichte en persoonlijke verkoopbegeleiding. Een zaak voor een specialist, die u ondersteunt, adviseert en alle verkoopgerelateerde activiteiten uit handen neemt. Hendriks Hoekstra en van Eck nieuwbouwmakelaars... aangenaam.

Meer dan een halve eeuw ervaring
In Hendriks Hoekstra en van Eck nieuwbouwmakelaars bundelen zich meer dan een halve eeuw - en talloze projecten - ervaring in verkoopbemiddeling van onroerend goed.

Synergie in uw voordeel
Hoekstra en van Eck is meer dan 40 jaar actief en opereert met 17 vestigingen en circa 120 medewerkers in heel Noord-Holland en Flevoland. Hendriks Groep bestrijkt met 12 kantoren en circa 225 medewerkers nagenoeg heel Zuid- en Midden-Nederland. Beide firma's zijn toonaangevend en voeren een sterke formule, gebaseerd op een actieve en persoonlijke benadering van de klant. Samen bieden de kantoren een gedetailleerd ingevulde dekking en een kopersbereik in vrijwel heel Nederland.

WoningMarktConsultants
De WoningMarktConsultants kennen de belangen van alle partijen en hebben grondig inzicht in de regionale markt en macro-economische ontwikkelingen. Voor steeds meer opdrachtgevers vormt het advies van deze specialisten de basis voor succesvolle woningmarketing.

In alle fasen van het verkoopproces
Hendriks Hoekstra en van Eck nieuwbouwmakelaars biedt u ondersteuning in alle fasen van de ontwikkeling van uw plan.

Vooraf
Bij de ontwikkeling van nieuwbouw, herstructurering en herbestemming dienen vraag en aanbod zorgvuldig op elkaar te worden afgestemd. Een heldere vertaalslag

naar de markt is van essentieel belang. Onze WoningMarktConsultants hebben contacten met consumenten op lokaal en regionaal niveau en verschaffen u op basis daarvan dieper inzicht in de markt. Zij brengen in een vroeg stadium van het ontwikkelingsproces de marktbehoeften, prijsontwikkelingen, kwaliteitseisen en afzetmogelijkheden in kaart. Vervolgens ondersteunen zij u met een grondige beoordeling van uw plan en een goed gemotiveerd, transparant opgebouwd prijsadvies en marktrapportage.

Tijdens
Na de voorbereidende fase presenteren wij u een doelgericht plan van aanpak, met een gedegen promotieplan. Onze verkoopadviseurs en financieel adviseurs voeren gesprekken met kandidaat-kopers,

beantwoorden tussentijdse vragen en zorgen voor de contractuele afhandeling. Alle zorg en werk met betrekking tot het verkoopproces wordt u uit handen genomen. Vanzelfsprekend houden wij via heldere rapportages alle betrokken partijen doorlopend op de hoogte van de voortgang van de verkoop.

Na
Onze betrokkenheid houdt niet op na de verkoop. Nazorg is van groot belang. We blijven de koper informeren over de gang van zaken en fungeren als aanspreekpunt tot en met de eigendomsoverdracht. Tot slot voorzien wij u van een gedetailleerd kopersprofiel en een uitgebreide evaluatie van het plan.

